



Sales To Schools

Sales To Schools

0 lar digital do
fornecedor educacional



Sales To Schools



Somos Únicos

20 anos de Experiência em Tecnologia

O Grupo DirectWeb se orgulha de ser um dos primeiros a oferecer serviços estruturados de EAD para universidades, colégios, escolas, empresas e corporações. E agora, acompanhando os avanços tecnológicos do mercado, através de sua agência de marketing digital Publicando, desenvolve a plataforma Sales To Schools para gerar a convergência entre fornecedores educacionais e instituições de ensino. Nossa missão é tornar o Sales To Schools referência no fornecimento para o setor educacional.

GRUPO
directweb



Publicando



Sales To Schools

Quem Somos?

A Publicando é uma divisão do Grupo DirectWeb focada em desenvolver soluções tecnológicas e de marketing digital. Nossa principal missão é promover marcas e aproximar compradores interessados em produtos e serviços educacionais. Desenvolvemos atividades de análise estatística e acompanhamento de tendências do mercado digital visando estar constantemente atualizados com relação as mudanças tecnológicas e as relações B2B.



Solução no setor educacional

Para fornecedores:

- Ter visibilidade em seus produtos e serviços em instituições de ensino de todo o Brasil;
- Encurtar a jornada de venda;
- Possibilitar que diversas instituições de ensino solicitem orçamentos;
- Receber possíveis clientes com real interesse de compra;
- Ter a equipe Publicando - Fornecedores Educacionais em parceria para ajudar a alavancar o seu negócio através do Sales To Schools.

Para escolas:

- Encontrar fornecedores confiáveis e adequados;
- Reduzir pesquisas extensas por fornecedores;
- Otimizar o seu tempo para focar na gestão educacional;
- Ter o Sales To Schools como um parceiro ideal e de confiança dentro da sua jornada de compra.

Solução para o Mercado

O Sales To Schools emerge como o parceiro ideal para instituições de ensino e fornecedores de produtos e serviços educacionais, pois permite que ocorra uma aproximação simplificada entre quem oferta e quem procura.

Para os fornecedores, trabalhamos a exposição de seus produtos e serviços em uma plataforma que conta com alto investimento em marketing segmentado para o setor educacional, de forma que tenham a possibilidade de serem vistos e receber solicitações de orçamento de possíveis clientes com real interesse de compra. Além de contar com suporte de uma equipe dedicada e com total acompanhamento do desempenho de visitas e orçamentos recebidos em suas vitrines.



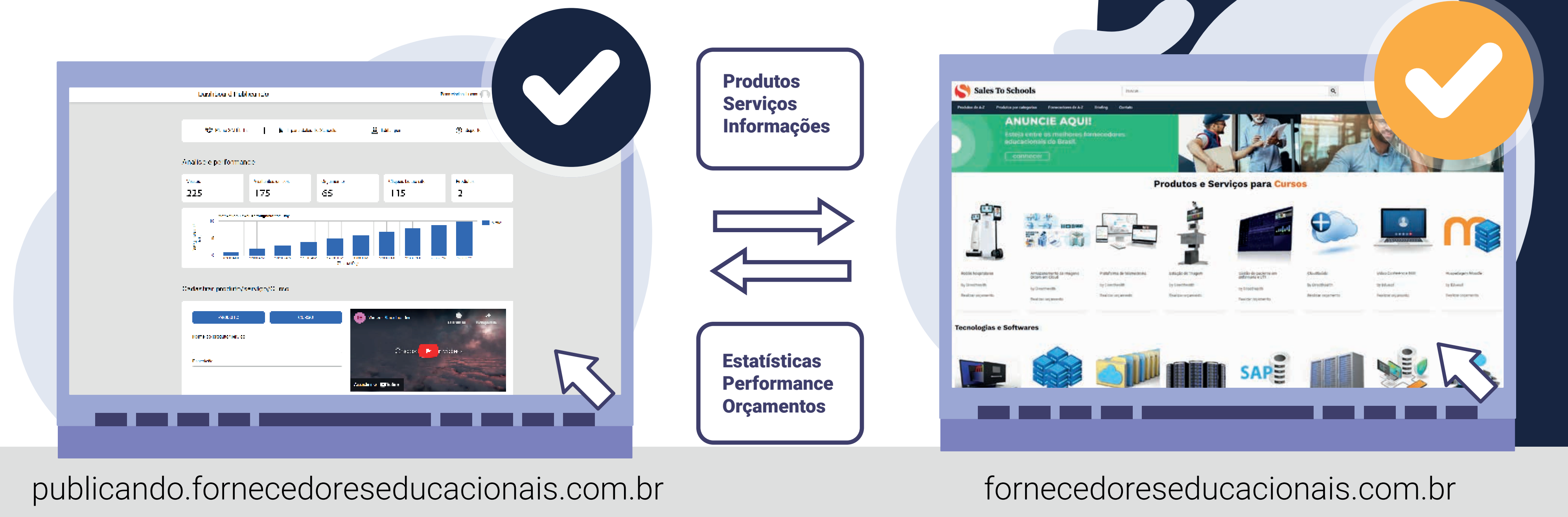
Solução para o Mercado

Para as instituições de ensino, oferecemos uma plataforma intuitiva e confiável com fornecedores qualificados para o setor educacional, onde em poucos cliques a instituição recebe orçamentos de seu interesse, encurtando sua jornada de compras e permitindo que dedique mais tempo a outras tarefas.



Convergência

Para concretizar o encontro entre a sua empresa e instituições de ensino, duas plataformas foram desenvolvidas. Uma responsável pela parte estratégica - a Fornecedores Educacionais - e outra responsável pela exposição, - a Sales To Schools - em modelo de shopping digital, de produtos e serviços para instituições de ensino de todo o Brasil.



Marketing Digital

Nossa equipe utiliza as melhores estratégias de marketing digital para promover o encontro entre fornecedores e escolas buscando fortalecer o laço com a comunidade educacional e gerar engajamento, atração e retenção de gestores educacionais e perfis decisores. A coleta e análise de dados também são essenciais para manter as estratégias atualizadas, sempre com alto nível de desempenho.

Principais ações de marketing:

Tráfego pago

- Topo dos resultados Google.
- Campanhas de rede de display e Youtube.
- Campanhas pagas em redes sociais.

SEO e Marketing de conteúdo

- Blog Sales To Schools – Artigos para instituições educacionais dentro da plataforma.
- Criação de conteúdo relevante para a comunidade educacional nas redes sociais.
- E-mail Marketing e Newsletters





Seja um fornecedor parceiro

Os fornecedores são a base principal para o sucesso do Sales To Schools. Ao construir uma comunidade de fornecedores dentro da plataforma, não temos dúvida de que, muito em breve, juntos, colheremos os frutos da nossa dedicação e da sua confiança.

Alcançaremos instituições de ensino em todo o Brasil, para ampliar a interação delas com a com sua empresa e para que seja possível construir parcerias e novos negócios.



Cases & Clients



publicando.fornecedoreseducacionais.com.br

contato@publicando.com.br

11 5105-8520

11 91001-1630



Sales To Schools